

Miellejärjestelmät puheviestinnässä – *myy ja markkinoi tehokkaammin!*



Aamukahvitilaisuus

Ke 1.11.2017 klo 8:15 – 11:00,

Kajaanin kaupungin pääkirjasto, 2 krs. Kalevala-Sali
(Seminaarinkatu 15, 87100 Kajaani)

Tiivis paketti puheviestinnän saloihin, jossa käymme konkreettisesti läpi erilaisten ihmisten tapoja tehdä ostopäätös neuro-lingvistiikan viitekehityksen kautta.

Sopii erityisesti myynnin ja markkinoinnin parissa työskenteleville!

- Miksi sama myyntipuhe ei toimi kaikille asiakkaille?
- Erilaiset miellejärjestelmät ja niitä kuvaavat sanat tutuiksi
- Kuinka jo pelkkä kehonkieli paljastaa asiakkaan käyttämän miellejärjestelmän – case autokauppa ja case vaate- & kenkäkauppa
- Mitä tarkoittavat käytännössä puheen Meta-mallit ja Milton –malli? Kuinka piilotat puheesi myyviä suggestioita? Poimintoja myynnin kannalta tärkeimmistä lauserakenteista ja sanoista, joilla myyt nopeammin ja enemmän.

Kouluttajana: Tanja Oikarinen, Licensed Trainer of Neuro-Linguistic Programming, ToSandoo

Ilmoittaudu mukaan: www.kasvuakainuuseen.fi/valmennuskalenteri

Tilaisuuteen mahtuu 50 ensin ilmoittautunutta.
Koulutus on kaikille avoin ja maksuton.



Vipuvoimaa
EU:lta
2014–2020



Euroopan unioni
Euroopan aluekehitysrahasto
Euroopan sosiaalirahasto