

KAUPAN MURROS VALMENNUS

Kasvava, kannattava ja kehittyvä kivijalkakauppa 2015 - Onko tulevaisuus uhka vai mahdollisuus?

Kainuulainen erikoiskaupan yrittäjä, vastaako sinun ja henkilökuntasi osaaminen tämän päivän tarpeita ja oletko valmis tulevaisuuden haasteisiin? Ilmoittaudu heti, paikkoja rajoitetusti!

1. Valmennus tiistai 2.6.2015 klo 17:00 - 20:00

Kaukametsän kansalaisopiston auditorio

MYYJÄN MUOTOKUVA - Yrittäjille, johdolle ja esimiehille

Kouluttajana Mika Aittamäki, Celectus Oy

- Suomalaisen myyjän muotokuva -tutkimuksen valmennuksellinen läpikäynti
- Digitalisaation vaikutus myynnin valtaelementteihin
- Asiakkaiden arvostamat/vierastamat myyntitavat
- Ostamisen motivaation syntymekanismit
- Myyjän oman luontaisen käyttäytymisen vaikutus asiakkaaseen
- Voittava asiakaskohtaaminen
- Myyntityö ja roolipelaaminen (johto ja esimiehet)

2. Valmennus keskiviikko 3.6.2015 klo 17:00 - 20:00.

Tämä valmennusilta peruttu!

Kaukametsän kansalaisopiston auditorio

MYYJÄN MUOTOKUVA - Myymälähenkilökunnalle

Kouluttajana Mika Aittamäki, Celectus Oy

- Suomalaisen myyjän muotokuva -tutkimuksen valmennuksellinen läpikäynti
- Digitalisaation vaikutus myynnin valtaelementteihin
- Asiakkaiden arvostamat/vierastamat myyntitavat
- Ostamisen motivaation syntymekanismit
- Myyjän oman luontaisen käyttäytymisen vaikutus asiakkaaseen
- Voittava asiakaskohtaaminen

3. Valmennus tiistai 18.8.2015 klo 17:00 - 20:00

Kaukametsän kansalaisopiston auditorio

Sähköinen markkinointi

Kouluttajina Timo Surma-Aho, Kouta Media Oy ja

Kari Kyllönen, CoreGo Oy

Teemu Hakolahti, Mediatalo Toimielias Oy

- Digitalisaatio ja sen tuomat mahdollisuudet
- Sosiaalisen median hyödyntäminen
- Verkkokauppa myynnin kehittämiseen
- Ostosmatkailun kehittäminen esim. Kaupanteon mahdollisuus Venäjälle

KAUPAN MURROS

VALMENNUS

4. Valmennus tiistai 1.9.2015 klo 17:00 - 20:00

Kaukametsän kansalaisopiston auditorio

Myymälämarkkinointi

Kouluttajana Mika Aittamäki, Celectus Oy

- Mahdollinen ennakotehtävä "kivijalkakauppiasryhmälle"
- Miten asiakas hahmottaa myymälän
- Vastaanottava myymälä
- Asiakkaan ostopisteet
- Neuromarkkinointi: järki vai tunteet

5. Valmennus tiistai 15.9.2015 klo 17:00 - 20:00

Kaukametsän Leihu-sali

Myynnin johtaminen, myynnin mittarit ja asiakasprofilointi

Kouluttajana Jari Haapaniemi, Koulutus ja valmennus Oy Priiffari

Johdatko kivijalkakauppaa vai elämysbisnestä?

- Shoppailu on elämysbisnestä - Ketkä ovat asiakkaitasi?
- Myyntijohtamisen seitsemän sudenkuoppaa
- Tuloksen ja motivaation piinaava korrelaatio
- Tavoitteena kehittyvä kivijalkakauppa

6. Valmennus tiistai 13.10.2015 klo 17:00 - 20:00

Kaukametsän Koutasali

Maksuton tilaisuus

Yhteinen tapaaminen ja keskustelutilaisuus

Illan puheenjohtajina Arto Martinmäki ja Miiriikka Tervonen

Miten saadaan yhdessä kainuulaiset kivijalkakaupat menestymään?

Mikä on Kauppakeskus Kainuu? Miten tästä eteenpäin yhdessä?

Hinta ja ilmoittautuminen

Valmennuksen järjestävät Kainuun Etu Oy:n hallinnoima Kasvua Kainuuseen -hanke yhteistyössä Kajaanin Yrittäjien, Kajaanin Kaupunkikeskustayhdistyksen, Kajaanin kaupungin ja Säästöpankki Optian kanssa.

Hinta 30 €/hlö/valmennusilta (Huom! 6.10.2015 on maksuton tilaisuus).

Jos ilmoittaudut kerralla neljään valmennusiltaan hinta yhteensä 100 €/hlö.

Valmennus on Kasvua Kainuuseen hankeyrityksille maksuton.

Ilmoittautumiset valmennuksiin: katri.roininen@kainuunetu.fi
tiistaina viikkoa ennen ko. valmennusiltaa.

Lisätietoja: Ari Kainulainen, Kainuun Etu Oy, puh. 044 551 4565. Arto Martinmäki, Intersport, puh. 044 0999 777.

